

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NUMÉRIQUE

Lévier de croissance de votre entreprise.





BIENVENUE

L'une des clés de la croissance du développement commerciale numérique en Côte d'Ivoire est l'expansion de l'accès à Internet.

La Côte d'Ivoire compte environ 12,94 millions d'internautes, soit un taux de pénétration d'Internet de 45,4 % de la population totale.

Cette augmentation de 2,5 % par rapport à l'année précédente montre l'appétit croissant des Ivoiriens pour la connectivité en ligne.

Les chiffres relatifs à l'augmentation de l'accès à Internet en Côte d'Ivoire en apportent d'importants avantages au secteur du développement commerciale numérique.

Notre service de développement commercial numérique aide les entreprises à optimiser leur présence en ligne, à augmenter leur visibilité sur les moteurs de recherche et à maximiser leurs ventes en ligne. Ce service comprend une variété de stratégies de marketing numérique conçues pour aider les entreprises à atteindre leur public cible et à stimuler leur croissance.



FONCTIONNALITÉS DU SERVICE

AUDIT DE PRÉSENCE EN LIGNE

Nous effectuons une analyse complète de la présence en ligne de votre entreprise pour identifier les points forts et les faiblesses de votre stratégie actuelle.

Nous fournissons ensuite des recommandations pour améliorer votre présence en ligne, y compris des conseils pour optimiser votre site Web et vos contenus digitaux si vous en avez.

RÉSEAUX SOCIAUX

Nous proposons des contenus impactant et utiles pour chaque réseau social cible selon votre domaine d'activité et nous mettons en place une stratégie social media permettant d'atteindre vos objectifs commerciaux via ces canaux sélectionnés selon votre projet.

MARKETING PAR E-MAIL

Nous concevons et exécutons des campagnes de marketing par e-mail ciblées pour stimuler la fidélisation de votre clientèle. Nous personnalisons les e-mails pour des ciblage spécifiques, et proposons des offres personnalisées qui répondent aux besoins de chaque client.

CAMPAGNES PUBLICITAIRES EN LIGNE

Nous créons des campagnes publicitaires payantes sur des plateformes en ligne telles que Google Ads, Facebook Ads, Instagram Ads, LinkedIn Ads, etc. Nous utilisons des stratégies d'enchères intelligentes pour maximiser votre retour sur investissement publicitaire.

RÉFÉRENCIEMENT NATUREL

Nous utilisons des techniques de référencement naturel (SEO) pour améliorer le classement de votre entreprise sur les moteurs de recherche tels que Google, Bing, Yahoo, etc. Nous travaillons sur des mots-clés pertinents, des descriptions de page et des balises de titre pour maximiser votre visibilité en ligne.

GROWTH MARKETING

Nous mettons en place et gérons des stratégies marketing de croissance pour une entreprise. Ici, nous visons à augmenter votre notoriété et vos résultats financiers grâce à notre stratégie de marketing innovante et performante.



AVANTAGES DU SERVICE

1 AUGMENTATION DE LA VISIBILITÉ EN LIGNE

Notre service permet à votre entreprise d'augmenter sa visibilité en ligne, d'attirer de nouveaux clients, et de renforcer sa présence en ligne.

2 AMÉLIORATION DU CLASSEMENT SUR LES MOTEURS DE RECHERCHE

Nous utilisons des techniques de référencement naturel pour aider votre entreprise à améliorer son classement sur les moteurs de recherche, ce qui augmente la visibilité de votre site Web et les pages sociales.

3 MAXIMISATION DU RETOUR SUR INVESTISSEMENT PUBLICITAIRE

Nous utilisons des stratégies d'enchères intelligentes pour maximiser votre retour sur investissement publicitaire, ce qui garantit que chaque dollar investi est utilisé de manière efficace afin de rentabiliser vos produits ou services.

4 FIDÉLISATION DE LA CLIENTÈLE

Nous aidons votre entreprises à fidéliser sa clientèle en concevant des campagnes de marketing par e-mail ciblées, sms marketing personnalisées et adaptées aux besoins de chaque client.

5 EXPANSION DU MARCHÉ

En utilisant les canaux numériques, nous allons étendre la portée de votre entreprise au-delà de votre marché local pour toucher des clients potentiels dans d'autres régions, voire à l'international. Cela ouvre de nouvelles opportunités de croissance et d'expansion pour votre entreprise.

6 INTERACTION CLIENT AMÉLIORÉE

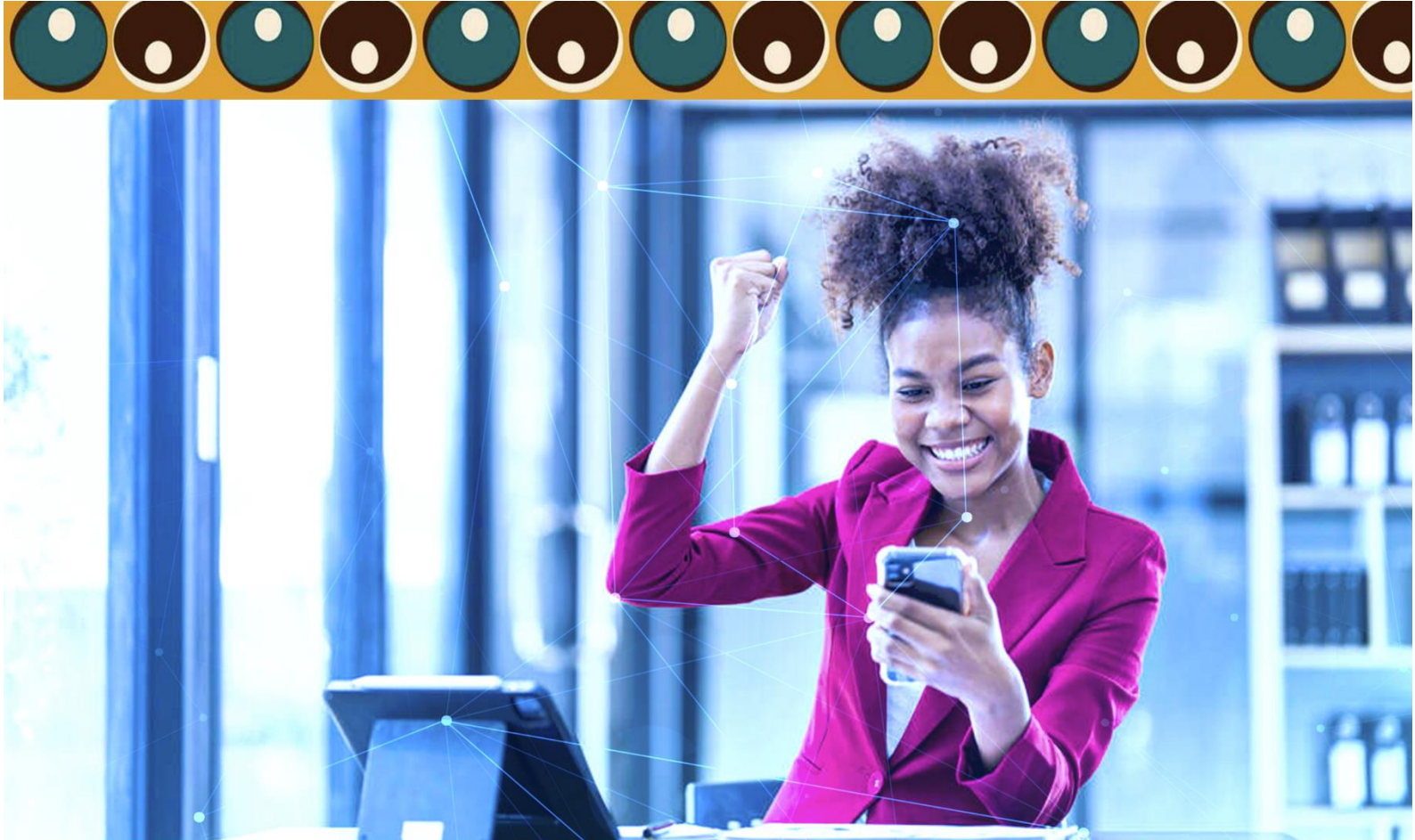
Les outils numériques que nous utilisons permettent une interaction directe et en temps réel avec vos clients, que ce soit par le biais des médias sociaux, des chats en direct sur le site web ou des emails. Cela favorise l'engagement de vos clients et renforce la relation entreprise-client.

7 DIFFÉRENCIATION CONCURRENTIELLE

En utilisant des techniques de marketing numérique innovantes, nous pouvons vous démarquer de la concurrence et positionner votre entreprise comme une référence dans votre domaine, ce qui peut vous aider à attirer et à fidéliser plus facilement les clients.

8 COÛT-EFFICACITÉ

Par rapport aux méthodes de marketing traditionnelles telles que la publicité imprimée ou la télévision, notre offre de développement commercial numérique propose un meilleur retour sur investissement. Les campagnes publicitaires en ligne sont plus ciblées et moins coûteuses, ce qui les rend plus rentables pour votre entreprise.



EQUIPE DÉDIÉE

Notre offre de développement commercial numérique vous permet d'accéder à des stratégies de pointe à un prix économique. Découvrez dès maintenant comment notre offre abordable peut vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux rapidement et efficacement avec une équipe professionnelle composée de :



CPD - CHEF DE PROJET DIGITAL

Ce membre est chargé de superviser toutes les activités de marketing numérique de votre entreprise de A à Z. Il définit la stratégie marketing, coordonne les campagnes en ligne, analyse les performances et identifie les opportunités de croissance.



SPÉCIALISTE SEO

Son rôle est d'optimiser vos contenus et la structure de votre site web pour améliorer son classement dans les résultats des moteurs de recherche. Il effectue des recherches de mots-clés, analyse les tendances de recherche et met en œuvre des techniques d'optimisation pour augmenter votre visibilité en ligne.



SPÉCIALISTE SEA & PAID MEDIA

Ce membre gère les campagnes de publicité payante en ligne, telles que les annonces Google Ads, les campagnes sur les réseaux sociaux, etc. Il optimise les budgets publicitaires, crée des annonces percutantes et analyse les performances pour maximiser le retour sur investissement.



COMMUNITY MANAGER

Chargé de gérer et d'animer les communautés en ligne de votre entreprise sur les réseaux sociaux. Il publie du contenu engageant, répond aux commentaires et messages des utilisateurs, surveille la réputation de la marque et encourage l'interaction avec les followers.



VIDÉOGRAPHE & DESIGNER GRAPHIQUE

Crée des visuels attrayants et des éléments graphiques les vidéos pour les campagnes publicitaires, les réseaux sociaux, les emails, etc. Il s'assure que les contenus visuels de votre entreprise soient cohérents avec votre marque et attire l'attention des potentiels cibles.



DÉVELOPPEUR WEB

Crée et maintient les fonctionnalités techniques du site web de votre entreprise. Il s'assure que le site est rapide, sécurisé et compatible avec différents appareils et navigateurs, et peut également développer des fonctionnalités spécifiques selon les besoins de votre entreprise.

Chaque membre de l'équipe digitale joue un rôle crucial dans la mise en œuvre et la gestion des initiatives numériques de votre entreprise, contribuant ainsi à son succès en ligne. Selon certains projets, nous pouvons également avoir un analyste web, un content marketing manager ou encore un digital sound manager.



Avec notre formule DECOUVERTE, visez votre cible, développez votre activité et laissez vous découvrir.

FORMULE EXPLORATION

250.000 FCFA

PRODUCTION AUDIOVISUELLE

Shooting Photo & Vidéo

STRATÉGIE MARKETING

- Plan de développement commercial numérique
- Elaboration d'une ligne éditoriale
- Elaboration d'un calendrier éditorial

CONTENT MARKETING

- 12 Publications par mois (3 Par Semaine)
- 10 Créations visuels
- 2 Podcasts publicitaires
- Formats Facebook, Linkedin, Instagram, X, YouTube

NOTRE ENGAGEMENT VIS-À-VIS DE L'ABONNÉ

- Veille sectorielle
- Evaluation des besoins spécifiques du client
- Respecter les valeurs et principes d'entreprise du client.
- Réaliser la communication du client selon la formule contractuelle décrite en annexe
- Mettre en œuvre les ressources humaines suffisantes pour réaliser des Prestations
- Exécuter les Prestations de manière professionnelle et conforme aux règles de l'art
- Remettre au client tous les éléments, notamment un rapport mensuel de l'évolution des actions effectuées sur les différents canaux digitaux
- Augmentation entre 25 et 50% de chiffre d'affaires pour une durée de communication de 12 mois

COMMUNITY MANAGEMENT

- Gestion des pages sélectionnées
- Interaction avec les internautes (Réponses aux messages et gestion des commentaires)

PUBLICITÉ DIGITALE

- Optimisation publicitaire
- Budget publicitaire par mois, montant 150\$ (Durée d'effet : 1 mois)

BONUS

- 2 vidéos publicitaires à caractère commercial
- 100 business cards
- Affiliation marketing sur www.amadafrique.com



Avec notre formule IMPACT, vous inscrivez la satisfaction client au couleur de votre communication

FORMULE IMPACT

350.000 FCFA

PRODUCTION AUDIOVISUELLE

Shooting Photo & Vidéo

STRATÉGIE MARKETING

- Plan de développement commercial numérique
- Elaboration d'une ligne éditoriale
- Elaboration d'un calendrier éditorial

CONTENT MARKETING

- 16 Publications par mois (4 Par Semaine)
- 12 Créations visuels
- 3 Podcasts publicitaires
- 3 vidéos publicitaires à caractère commercial et institutionnel
- Formats Facebook, LinkedIn, Instagram, X, YouTube

NOTRE ENGAGEMENT VIS-À-VIS DE L'ABONNÉ

- Veille sectorielle et e-réputation
- Evaluation des besoins spécifiques du client
- Respecter les valeurs et principes d'entreprise du client.
- Réaliser la communication du client selon la formule contractuelle décrite en annexe
- Mettre en œuvre les ressources humaines suffisantes pour réaliser des Prestations
- Exécuter les Prestations de manière professionnelle et conforme aux règles de l'art
- Remettre au client tous les éléments, notamment un rapport mensuel de l'évolution des actions effectuées sur les différents canaux digitaux
- Augmentation entre 30 et 60% de chiffre d'affaires pour une durée de communication de 12 mois

COMMUNITY MANAGEMENT

- Gestion des pages sélectionnées
- Interaction avec les internautes (Réponses aux messages et gestion des commentaires)

PUBLICITÉ DIGITALE

- Optimisation publicitaire
- Budget publicitaire par mois, montant 150\$ (Durée d'effet : 1 mois)

BONUS

- 100 business cards
- 50 Papiers en tête
- Affiliation marketing sur www.amadafrique.com et www.imagin-reflet.com



POURQUOI TRAVAILLER AVEC NOUS?



OFFRE PEU COÛTEUSE



CIBLAGE TRÈS POUSSÉ



GAGNER EN QUALITÉ
DE SERVICE NUMÉRIQUE



CONTRÔLER VOS COÛTS
DE COMMUNICATION



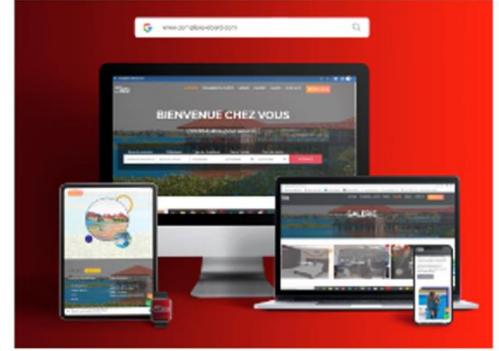
ENTREPRISE
ORIENTÉE CLIENT

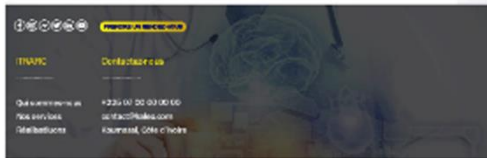


AUGMENTATION DU
CHIFFRE D'AFFAIRES

Par le biais du développement commercial numérique, votre entreprise se voit dotée de nouveaux outils pour diffuser son actualité, mettre en avant son image, capter l'attention. A renfort de photos, vidéo, musique ou « design sonore », la communication se fait plus visuelle et dynamique. Le développement commercial numérique est utile à l'atteinte de vos objectifs commerciaux.

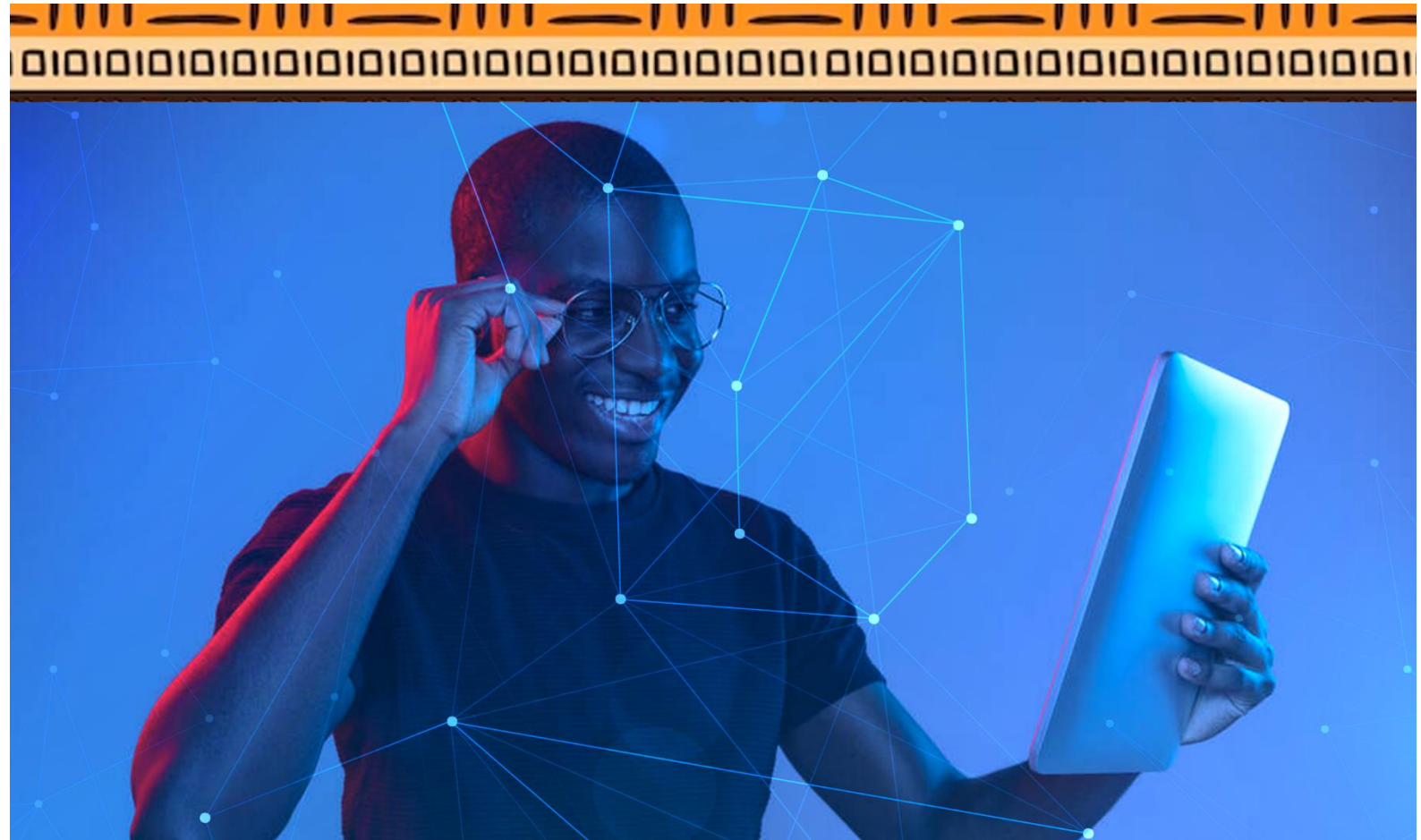
Plusieurs entreprises et multinationales aiment notre savoir-faire. Rencontrez certains d'entre eux





n'hésitez pas à visitez
notre port-folio en ligne

<https://imagin-reflet.com/portfolio>



ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE



MERCI POUR VOTRE ATTENTION !